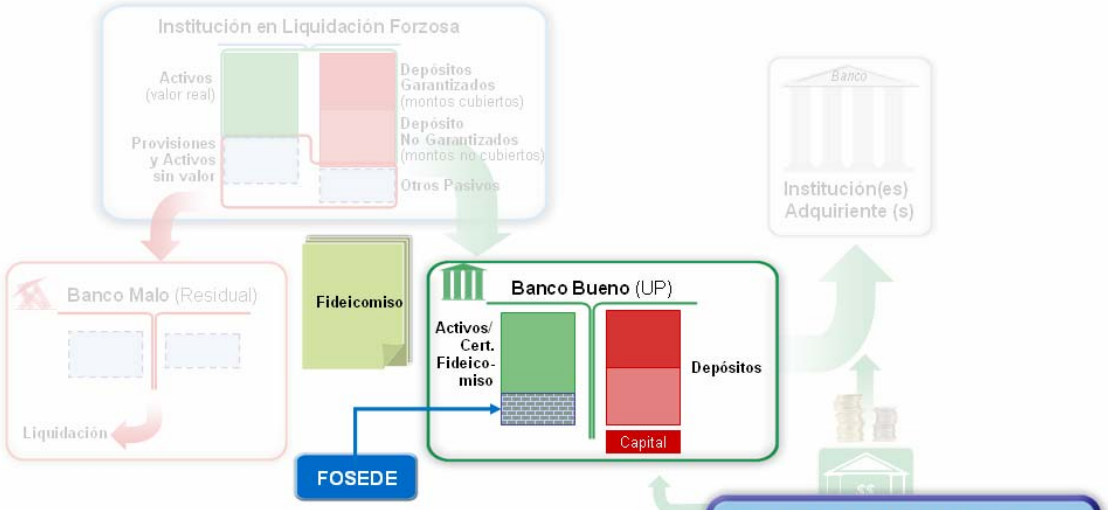
Armado de la Unidad Patrimonial (UP)

Fit & Proper Consulting

Javier Bolzico
jbolzico@fitproper.com

Tegucigalpa, Abril 2006

Armado de la UP



El armado de la UP es uno de los factores fundamentales para el éxito de la RPT

Armado de la UP

En un proceso de RB se tienen más objetivos que instrumentos

Objetivos a alcanzar

- Protección monto de depósitos cubiertos por la garantía
- Protección monto de depósitos no cubiertos por la garantía
- Mantenimiento de puestos de trabajo
- Mantenimiento de servicios bancarios
- Minimización costo FOSEDE
- Resolución mediante RPT
- Evitar impacto sistémico

Armado de la UP

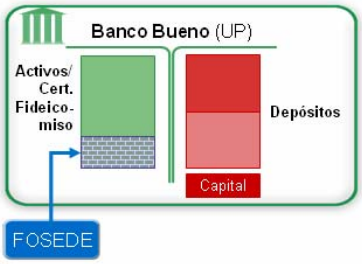
La posibilidad de lograr una RPT depende de → **Conseguir comprador**

Conseguir comprador → **Depende de la UP que se arme**

La UP debe ser atractiva para conseguir un comprador

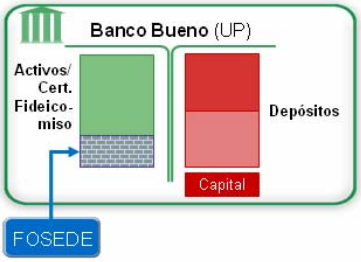
"Es la novia que queremos casar"

Características que debe cumplir un UP para ser atractiva



1. **Ser Equilibrada**
2. **Baja incertidumbre para el comprador**
3. **No presentar riesgo de contagio o reputacional para el comprador**

Características que debe cumplir un UP para ser atractiva (Cont.)

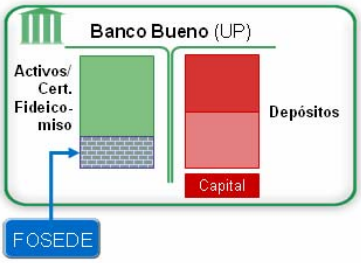


1. **Ser Equilibrada**

Debe ser equilibrada en 3 dimensiones

Equilibrada en Stock	ACTIVO = PASIVO
Equilibrada en flujos	Redimiendo ACTIVO mayor Costo PASIVO
Equilibrada en Liquidez	La UP no debe tener grandes descalces de plazos

Características que debe cumplir un UP para ser atractiva (Cont.)



1 Ser Equilibrada

Debe ser equilibrada en 3 dimensiones

Equilibrada en Stock — ACTIVO = PASIVO

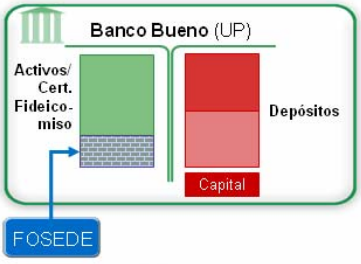
Instrumentos

- Aporte de **FOSEDE**
- Reducción monto depósitos restituidos
- Fideicomiso (permite que haya un "margen" de activos)

Fit & Proper

6

Características que debe cumplir un UP para ser atractiva (Cont.)



1 Ser Equilibrada

Debe ser equilibrada en 3 dimensiones

Equilibrada en flujos — Redimiendo ACTIVO mayor Costo PASIVO

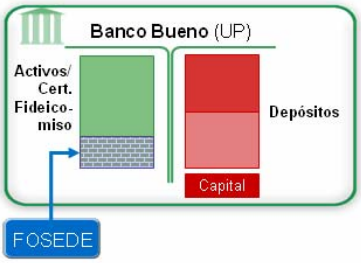
Instrumentos

- Tasa interés certificado Fideicomiso
- Exenciones Normativas (restrictivo)

Fit & Proper

7

Características que debe cumplir un UP para ser atractiva (Cont.)



1 Ser Equilibrada

Debe ser equilibrada en 3 dimensiones

Equilibrada en liquidez

La UP no debe tener grandes descalces de plazos

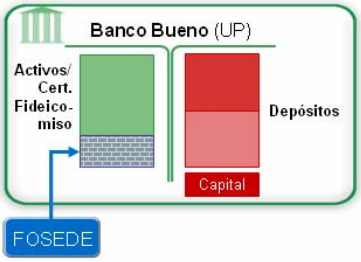
Instrumentos

- Especie del Aporte **FOSEDE**

Fit & Proper

8

Características que debe cumplir un UP para ser atractiva (Cont.)



2 Baja incertidumbre para el comprador

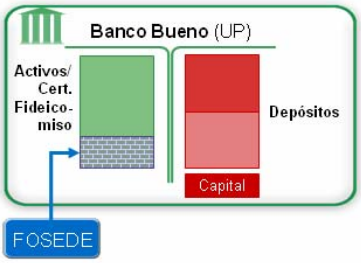
Factores que aumentan o reducen la Incertidumbre

- Calidad de la Información
- Constitución de un fideicomiso
- Adecuada Supervisión y Tareas previas

Fit & Proper

9

Características que debe cumplir un UP para ser atractiva (Cont.)



3 **No presentar riego de contagio o reputacional para el comprador**

Factores que aumentan o reducen la Incertidumbre

- Que el "Banco Bueno" (UP), sea realmente un "buen banco"
- El banco comprador debe estar en condiciones (económicas y gerenciales) de adquirir la UP
- Adecuada comunicación al público

Variables a definir al momento del armado de la UP

1. **Monto del pasivo de la UP**
2. **Tipo de transferencia**
3. **Monto aporte FOSEDE**
4. **Especie aporte FOSEDE**
5. **Aporte FC**
6. **Otras cuestiones operativas (proceso de venta)**
7. **Interés de los certificados del Fideicomiso**